编辑/张红梅 高燕 美编/高岳 校对/宜爽

玉石直播间遇套路

有"刺客",微短剧行业如何破局

□ 《法治周末》记者 郑超 尹丽 □ 《法治周末》实习生 薛佳乐

铺垫少、反转多、爽点密集……近年来,单集时 长从几十秒到10分钟左右不等的网络微短剧走红出 圈,持续受到观众追捧。社交媒体上,很多网友对微 短剧的态度都是一边"吐槽",一边"上头",更有网友 直呼自己遇到了"短剧刺客"。

2024年年底,小田(网名)在帮助公公用手机操 作交费时,偶然发现其消费记录中有多笔39.9元、49.9 元等金额类似的交易。仔细一看,这些都是在微短剧

小田算过,几年下来,公公在微短剧上的花费累 计达数万元。其中,仅2024年12月一个月的时间里,老 人就消费了两千多元。吃惊之余,小田在小红书上晒 出了家里老人在不知情的情况下付费看微短剧的经 历。帖子中,她指出这些微短剧平台的操作手法几乎

看个微短剧,"竟然要花那么多钱"

小田的公公今年60岁,平时在村里做点小生意, 不太会使用智能手机,平时付款都是"刷脸"。小田想 不通老人怎么会如此沉迷于看短剧,更想不到看个 短剧,"竟然要花那么多钱"。

一些网剧收费

过高,定价机制

是否存在不合理之处?为此,记者采访了短剧行业

从业者和相关专家,试图揭开部分短剧定价高昂的

微短剧定价高昂的"秘密"

剧付费,就是为追求"爽感"和"解压"而付费。提到付

费与"沉迷"之间的关系,他解释说,一般而言,平台

会将第一次付费解锁剧集的金额设置为9.9元。当"小

金额已经付了",看到后面时,观众会愿意付出更多

的钱。第二次、第三次付费时,价格提高很多,而随着

投入的钱越多,观众就越"沉迷"。因为付出的成本越

者,"一部微短剧,如果观众花费约40元解锁全部剧

集,投资人和制片方实际到手的利润仅占10%至12%,

剩余超80%的资金则流入投流公司囊中。而投流公司

很可能诉苦,称自身利润被结算公司和平台层层瓜

分。也就是说,平台才是流量收益的最大获利者。"宋

旸认为,要降低微短剧成本,改善微短剧生态环境至

关重要。比如,降低投流成本,同时让投流更加精准,

确保投入的资金能吸引到真正对该剧感兴趣的观众

北京楚门光华传媒有限公司制片人宋旸告诉记

高,观众会越想把整个剧集看完。

在微短剧从业者、制片人蒋越看来,观众为微短

查看记录时,小田发现公公平时看微短剧的平台 (小程序)多达100多个,除了平台的"精准推送",公公 还被拉进了专属微信群里,一名"短剧助理"每天会在 这个群里推送新剧。顺着付费记录,小田联系到多家 短剧公司、平台,她试着以"老年人在不知情的情况下 付费""诱导付费"为由申请退款,成功退回了一部分 钱。不过,大部分公司"态度强硬",拒绝退款。

帖子发出后,小田很快收到了不少遇到类似情 况网友的留言。有人在后台发私信询问她,如何退 费?也有年轻人在帖子下留言说,对家里老人为短剧 充值的行为"又气又心疼"。

去年,针对当前火热的微短剧领域,江苏省消费 者权益保护委员会曾开展过消费调查。调查结果显 示,有过付费经历的消费者中有90.86%在观看付费微 短剧时遇到过问题,包括自动续费、会员权益不清 晰、不明码标价、过度植入广告以及虚假宣传等

-位网友说,自己找售后拿到了观剧的消费记 录,发现一集两分钟的短剧竟然收费4元,如要看完 80集至100多集的短剧,每部收费都在240元至320元



《法治日报》律师专家库成员, 北京德和衡律师事务所高级合伙人、影视文娱业 务中心总监马丽红指出,在微短剧消费模式探讨 中,透明定价意义重大。

生活

因为"它让消费者对剧集购买有清晰预期,结合 提前点映、花絮售卖等机制,优质内容往往能激发消 费者主动付费意愿,反之,质量欠佳的剧则难以让消 费者买单。并且,合理的消费条款也至关重要,它能 确保消费者基于自主意愿决定是否付费,避免出现 即便不想看也无法退款或被自动续费的不公平现

微短剧行业呈现出明显变化

由中国电视剧制作产业协会等出品的《2024年 中国微短剧产业研究报告》(以下简称《报告》)披露, 2024年中国微短剧市场规模已攀升至505亿元,而我 国2024年电影总票房为425.02亿元。这意味着,我国微 短剧市场规模首次超过电影票房规模。而随着市场 规模的膨胀,微短剧行业发展也呈现出一些明显

此前,充值付费是微短剧获取收入的主要来源, 付费微短剧在行业内占据主流地位。《报告》认为,微 短剧"免费模式将超过收费模式"。2024年,免费模式 用户已成为微短剧增长的主动力,反超付费用户。随 着行业发展,微短剧也逐渐告别最初的粗制滥造标 签,转向高质量发展。

微短剧从业者、有鲤有余影业总经理李静也注意 到上述变化。最明显的变化是内容质量上的提升,李 静说,越来越多的微短剧制作方愿意提升成本去追求 短剧质量。在她看来,微短剧"充值套路"已经不再是 当下的主题。同时,观众群体,尤其是年轻人更愿意为 一些高质量微短剧买单。之前那种土味的、老套路的 微短剧的市场占有率以及观众观看率越来越低。

"目前,对很多片方而言,大家更关注的是'片子 能不能上榜',而不是'这个项目用户充值了多少

值得注意的是,当前,中老年题材微短剧悄然走 红。相关机构发布的报告显示,在2024年的微短剧市 场,40岁至59岁的用户占比高达37.3%,60岁以上的用 户占比也有121%。李静觉得,中老年人群体成为微短 剧市场不容忽视的力量,是因为微短剧的出现填补 了中老年人的空余时间。

小田在跟一些平台的微短剧客服沟通时,对方 常以"充值费用已经看剧消费了"为由,拒绝其替老 人提出的退费请求。

马丽红表示:"'概不退款'对消费者不公平,损 害了其公平交易权。当微短剧质量与宣传严重不符 时,可能违反广告法中关于虚假宣传、诱导性宣传的 规定。有些微短剧宣传过度,实际质量却跟不上,虽 然不一定构成欺诈,但存在虚假宣传、夸大优点的问 题,误导消费者消费。这种情况下,应给予消费者退 款渠道。若该条款构成格式条款,即商家借此撇清自 身责任、剥夺对方主张权利的机会,按照规定,这类 条款应被认定为无效,作无效条款处理。"

在社交媒体上,有网友感叹:知道"有毒",还是 忍不住点进去、充、看一半继续充,如此反复,严重影 响了休息。也有网友指出看微短剧的好处,"不用动 脑,让人解压,放松心情"。还有网友分享说,自己沉 迷微短剧一年后,突然对它失去了兴趣,不想再看那 些千篇一律的剧情。

虽然知道"不该花那么多钱",小田的公公还是 喜欢看微短剧。不久前,小田给老人在视频平台买了 会员,并时不时教他怎么使用智能手机,叮嘱他"哪 些是不能碰的"。

李静告诉记者,无论大屏幕,还是小屏幕,观众 还是愿意为优质内容买单。她预测,也许不久的将 来,市场上就会出现几家持续输出高质量内容的稳 定微短剧平台。她也相信,微短剧行业很快就会有一 个真正公开透明的机制出现。

漫画/高岳

□ 本报记者 王春 □ 本报通讯员 邹超玲

先进行免费玉石鉴定,再进入直 播间参与玉石投资,小额返现笔笔成 功,原石加工赚上加赚……"稳赚不 赔"的假象背后,是一场精心设计的投

2023年12月,一则"免费玉石鉴 定"的抖音信息引起了王女士的注意, 王女士根据信息指导添加了"翡翠鉴 定师"的微信,"翡翠鉴定师"耐心为王 女士提供了鉴定服务,还给王女士发 送了一个直播间链接,推荐其进入直 播间学习玉石知识。王女士数日后进 人直播间,见到有"专家"正在讲解翡 翠知识,并领取到了直播间赠送的小 礼物、福利金,由此对其产生了信任。

直播间除了讲解玉石知识外,还 有"翡翠代销"服务。所谓"翡翠代销", 即主播在中缅边境收购原石后,由粉 丝出资认购,再由主播联系销售,直播 间赚取中介费,原石买卖获得的利润 归粉丝所有,号称"100%盈利"。王女士 小试几次,果然都获得了返利,便逐渐 卸下心防,参与次数越来越多,购买的 原石价格也越来越高。

一星期后,王女士又在直播间看 中了3块原石,分别以27.5万元、9.9万 元、7.1万元的价格拍下。主播和微信 "客服"告诉王女士,原石买卖只能赚 差价,如果把原石交给他们加工后再 卖出,所得利润更高。王女士闻言心 动,遂选择了加工,并签下了风险自担 且无法退款的加工授权书。然而这一 次主播却不断以"缅甸战乱""主播受 伤"等理由拖延出售,最终表示开出的 玉石品质不佳,并寄来劣质的成品玉 石。王女士意识到被骗,遂向公安机关 报案。2024年3月,陆某某等3名犯罪嫌 疑人在云南省瑞丽市被抓获。

经查,2023年12月至2024年1月期间,陆某某、宋某 某、傅某某组成玉石直播团队,先在网络投放"免费玉 石鉴定"的广告进行引流,待被害人添加微信好友后引 导对方进入直播间,通过"主播"与"水军"的话术配合, 营造"翡翠代销、稳赚不赔"的假象。前期,被害人不论 投入多少,都会得到"卖出返利",待其投入较大金额 后,陆某某等人即启动引诱加工模式,最终表示"成品 不佳、投资失败",以此达到骗取财物的目的。

事实上,直播间出售的所谓翡翠原石都是从玉石 专卖店处租来的展示道具,所谓加工所得的玉石成品 更是当地玉石市场直接采购的低价玉石。"我们也知道 这是诈骗,只是心存侥幸,觉得签了授权书,被害人会 自认倒霉。"案发后,陆某某、宋某某、傅某某退赔了王 女士的经济损失并取得了王女士的谅解。

今年1月,浙江省慈溪市人民检察院以涉嫌诈骗罪 对陆某某等3人提起公诉。近日,法院以诈骗罪判处陆 某某有期徒刑三年,缓刑五年,并处罚金人民币5万元; 判处宋某某有期徒刑二年八个月,缓刑三年六个月,并 处罚金人民币3万元;判处傅某某有期徒刑二年六个 月,缓刑三年,并处罚金人民币2万元。

承办检察官提醒,网络直播真假难辨,轻而易举的 幸运,往往是他人精心编织的财富陷阱。须谨记:凡宣 称"零风险高回报"者,必藏锋刃,要千万小心,务必

酒后挪车能不能"刑"

□ 本报记者 韩宇

□ 本报通讯员 李丹 黄佳玲

"唉,我当时就想着帮个忙把车挪一下,它挡着人 行道了,压根没寻思这也算酒后驾车啊。"杨某无奈地 叹了口气。

2024年冬天的一个凌晨,杨某和几位好友在KTV 里欢聚畅饮。几杯酒下肚,杨某的两位朋友袁某某和夏 某某起了冲突。在报警解决过程中杨某也居间调和,调 解结束后警察发现袁某某的车逆向停在非机动车道上 并堵住路口,杨某自告奋勇上前挪车。

杨某将车从非机动车道挪到左侧步道停车位中, 夏某某误以为挪车的人是袁某某,马上向在场警察举 报:"他酒后开车了!"经过检测,杨某血液中的乙醇(酒 精)含量高达187.8mg/100ml,公安机关将该起案件立为 危险驾驶案展开侦查,对杨某采取取保候审强制措施, 后移送至辽宁省凤城市人民检察院审查起诉。

承办检察官通过仔细研判案情,考虑到杨某挪车 的初衷仅仅是为了解决车辆堵塞道路的问题,并非出 于正常的驾驶出行意图,不存在主观驾驶动机和目的。 同时,案件发生的时间是凌晨时分,此时道路上的行人 和车辆都相对稀少,现场还有警察在出警,整体交通环 境相对安全稳定。

依据最高人民法院、最高人民检察院、公安部、司 法部联合发布的《关于办理醉酒危险驾驶刑事案件的 意见》,对于醉酒后短距离挪车行为,符合条件的,可以 不认为是犯罪,本案经检察官联席会讨论,并对案件进 行公开听证,充分进行释法说理,最终经检委会讨论决 定,认定杨某的行为不构成危险驾驶罪,对其作出法定

此案中,凤城市检察院对杨某涉嫌危险驾驶案的 处理,绝非对酒驾行为的纵容,而是在法律框架内,精 准把握法理与情理的平衡。杨某虽被依法不予刑事处 罚,但仍要依法接受行政处罚。"酒后挪车"虽然行驶距 离短,但在较短的道路上,依然会对公共安全带来危 险,有可能构成犯罪。承办检察官提醒,一定要谨记"喝 酒不开车,开车不喝酒",不要让一次"侥幸操作"毁掉 自己的人生方向盘。

方灯

的

感被

点

□ 本报记者 范天娇

带着家人燃放烟花,结果火星掉落引发附 近车辆和树木不同程度烧毁。《法治日报》记者 近日从安徽省合肥市庐阳区人民法院获悉,被 告人张某因犯失火罪被判处有期徒刑一年八个 月,缓刑二年。目前,判决已生效。

经法院审理查明,被告人张某与妻子、儿 子、侄子在父亲家中吃饭时,发现家中有过年时 购买的烟花,遂将烟花装入车内,当晚4人一起 到庐阳区某处燃放。张某带孩子陆续点燃了所 带烟花,因疏忽大意致使燃放的烟花火星掉落 在旁边停放的重型半挂牵引车车顶篷布上,引 发火灾。张某听到有人呼喊,立即爬上货车顶部 灭火,但因火势太大未能扑灭。事故造成重型半 挂牵引车上堆放的冰箱、冰柜、洗衣机等电器全 部烧毁,另一辆货车及周边树木不同程度烧毁。

后被告人张某接民警电话通知主动投案, 如实供述了自己的犯罪事实。

经庐阳区价格认证中心鉴定,受害人时某 某、董某被烧毁的重型半挂牵引车及车上堆放 的电器价格总值为769114元。同时,火灾造成受 害人沈某等两人种植的部分绿化苗木被烧毁 受害人王某停放的解放牌大货车车头被烧毁。 张某和时某某、董某达成调解协议,与保险公司 一起赔偿了时某某、董某全部经济损失,取得了 两人的谅解。王某受损金额为17000元,张某已 赔偿王某部分经济损失5000元。在法院审理期 间,张某同被害人沈某等两人达成调解协议,并 取得沈某等两人谅解。

为给广大群众敲响警钟,庐阳区法院公开 审理此案,邀请庐阳区市场监督管理局工作人 员、庐阳区金都华庭社区工作人员及部分居民 代表到场旁听。法院认为,被告人张某因燃放烟 花失火致使他人财产遭受重大损失,其行为构 成失火罪。张某系自动投案,归案后能如实供述

主要犯罪事实,系自首,且自愿认罪认罚,可从轻、从宽处罚;其已 赔偿被害人部分损失,取得被害人沈某、时某某等人的谅解,可酌 情从轻处罚。以失火罪判处被告人张某有期徒刑一年八个月,缓刑 二年。赔偿附带民事诉讼原告人王某经济损失12000元。

办案法官提醒,烟花绽放瞬间点亮夜空,为节日增添了欢乐与 浪漫。然而,这稍纵即逝的美好背后,却隐藏着诸多安全隐患。一旦 引发火灾,就可能触犯失火罪。按照《最高人民检察院 公安部关于 公安机关管辖的刑事案件立案追诉标准的规定(一)》规定,造成死 亡一人以上或者重伤三人以上,公共财产或者他人财产直接经济 损失五十万元以上,十户以上家庭的房屋以及其他基本生活资料 烧毁,以及森林火灾,过火有林地面积二公顷以上,或者过火疏林 地、灌木林地、未成林地、苗圃地面积四公顷以上等情形之一的,应 予立案追诉。

按照我国刑法规定,放火致人重伤、死亡或者使公私财产遭受 重大损失的,处十年以上有期徒刑、无期徒刑或者死刑。过失犯罪 的,处三年以上七年以下有期徒刑;情节较轻的,处三年以下有期 徒刑或者拘役。切勿为了一时的绚烂去冒法律风险,届时不仅要承 担公私财物损害赔偿责任,还要承担刑事责任,面临牢狱之灾。



挂驴腿卖猪肉,17人获刑

□ 本报记者 梁平妮 □ 本报通讯员 张玉杰 徐子涵

俗话说"挂羊头卖狗肉",如今,在山东 省淄博市高青县,竟有不良商贩挂驴腿卖 猪肉,他们将驴小腿和猪肉"接骨植皮",用 价格较低的猪肉冒充驴肉卖给消费者。两 年间,王某某等17人销售假驴肉的金额达5 万余元至130万余元不等。近日,经山东省 高青县人民检察院提起公诉,高青县人民 法院以销售伪劣产品罪判处被告人王某某 等17人有期徒刑七年六个月至六个月不 等,并处罚金,部分适用缓刑。

"自古民以食为天,咱家驴肉不一般。 新鲜的驴肉嘞,肉质鲜美,25元一斤!"摊主 周某的吆喝声吸引了大量顾客围观。

"25元一斤?这么便宜,是真驴肉吗?" 顾客不禁疑惑。

"看!带皮带毛的现杀驴肉,从河北保 定运来,肉质紧实,没有一点膻味,您买点 尝尝就知道了!"摊主周某一手拎起驴蹄, 一手指着驴腿肉说。

2024年2月,顾客孙某从挂着"新鲜驴

肉"牌子的摊主周某处购买了4斤多鲜驴 肉,回家烹饪后发现肉质发白。带着疑惑的 孙某将煮过的肉拿到一品牌肉店咨询,店 员检查了肉后告知孙某其买的肉并非驴 肉——"您买的这是猪肉,不是驴肉,驴肉 煮后是淡红色或粉红色,猪肉煮后发白或 者灰白"。孙某遂报警。经查,摊主周某销售 的"新鲜驴肉"实为猪肉,系王某某等人采 用猪腿拼接驴腿的方法,把猪肉伪装成驴 肉,批发给周某等摊主对外销售。最终,王 某某等人被公安机关抓获归案。

审查起诉阶段,在承办检察官李银萍 的释法说理下,王某某悔不当初。其主动交 代,2022年在集上销售豆油,因为利润低、 赚钱慢,看着旁边摊贩制作假驴肉赚得盆 满钵满,便动了歪心思。为了增加可信度, 王某某购进了几条带毛驴腿,用电钻、黑线 等工具将驴腿与猪后腿肉缝制在一起,并 在摊位上摆放驴板肠、驴肚等打消消费者 疑虑。因生意红火,王某某便将周某等人叫 来一起销售假驴肉。两年间,王某某等17人 销售金额达5万余元至130万余元不等。

"肉类食品的质量关系到千家万户餐桌

上的安全。当猪肉披着驴肉的外衣流向市 场,不仅严重损害消费者的利益和健康,也 破坏了市场秩序。不法商家为一己私利以假 乱真,害人终害己。"李银萍说。最终,王某某 等17人自愿认罪认罚并积极退缴违法所得。 经高青县检察院提起公诉,法院作出上述判 决。各被告人均未提出上诉,判决已生效。

案件虽已宣判,如何做好"后半篇文 章"?高青县检察院联合市场监督管理部门 开展普法进集市、进社区活动,一方面引导 流动摊贩依法守规、诚信经营,另一方面帮 助消费者提升真假肉类产品辨别能力和维 权意识,如发现销售伪劣产品等违法违规 行为,可及时向所在地相关部门反映,既抓 末端、治已病,又抓前端、治未病,切实加强 民生司法保障。

"食品安全关乎民生,责任重于泰山。 我院将认真落实'四个最严'要求,以'零容 忍'的态度依法严厉打击食品安全犯罪,强 化与行政执法部门的协作配合,以法治之 力、检察之力共筑食品安全法治防线。"高 青县检察院党组书记、检察长苏政说。

漫画/高岳